



Atención al cliente multicanal

Equipo de soporte trabajando con auriculares y computadoras. Representa la organización del servicio, la comunicación profesional y la resolución de consultas en canales digitales.

Foto: Tima Miroshnichenko / Pexels



Cierre de ventas y acuerdos comerciales

Un apretón de manos simboliza el cierre de una negociación luego de comprender necesidades, presentar una propuesta y transformar objeciones en acuerdos.

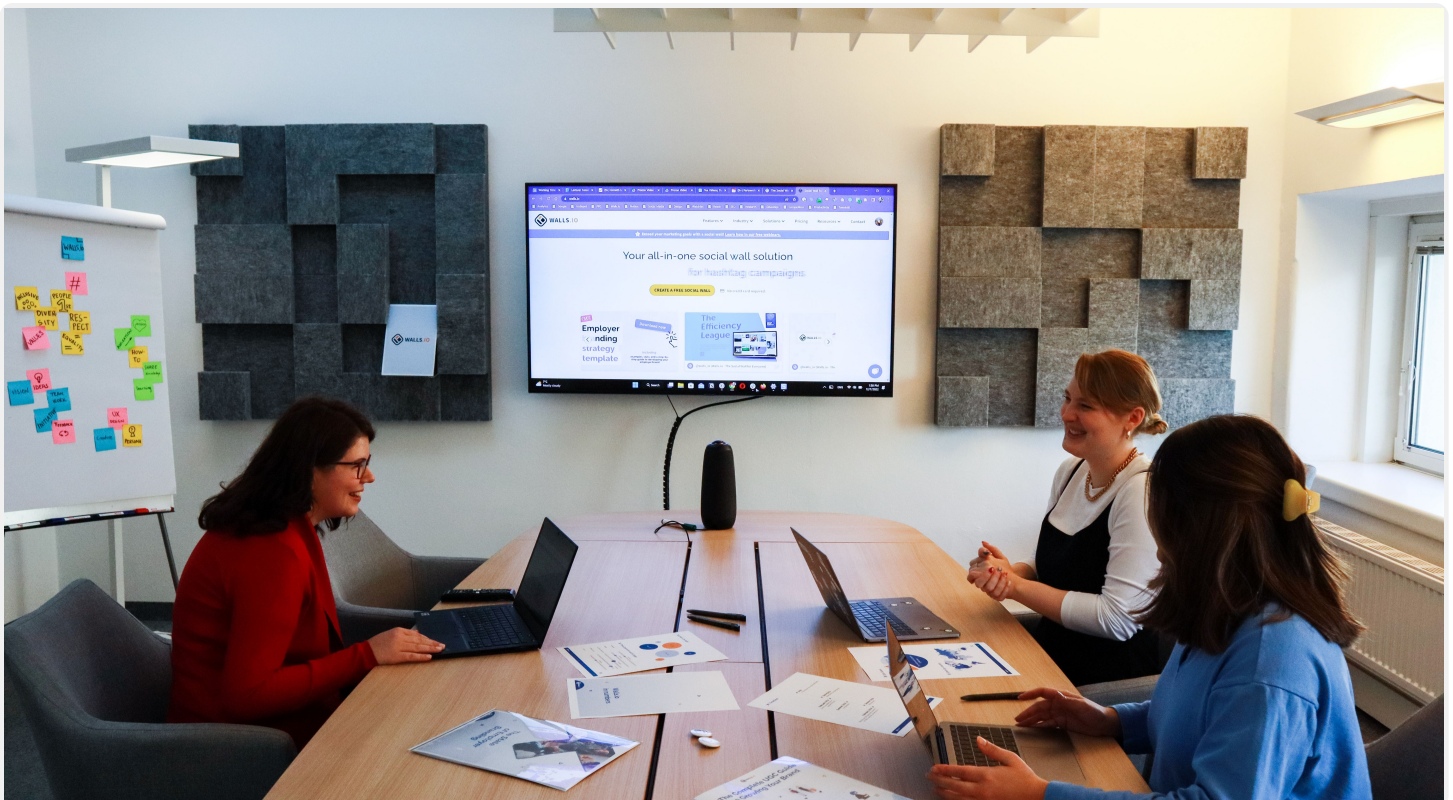
Foto: Mikhail Nilov / Pexels



Demostración y presentación del producto

El vendedor explica características y beneficios de un producto frente a una cliente. La escena refleja escucha activa, asesoramiento y presentación de valor.

Foto: cottonbro studio / Pexels



Planificación de marketing

Reunión de trabajo para definir campañas, contenidos y acciones comerciales. Se observan herramientas digitales, materiales impresos y coordinación de equipo.

Foto: Walls.io / Pexels



Gestión del punto de venta

Un comerciante atiende a una cliente en un local con amplio inventario. La fotografía muestra conocimiento del producto, orden y trato personalizado.

Foto: Nina Zeynep Güler / Pexels



Recepción y servicio personalizado

Atención presencial en un comercio especializado. La escena destaca la importancia de recibir al cliente, orientar su consulta y generar confianza.

Foto: David Guerrero / Pexels



Experiencia de compra en tienda

Una asesora acompaña a una cliente durante la selección de prendas. Refleja empatía, identificación de preferencias y recomendación personalizada.

Foto: Arina Krasnikova / Pexels



Presentación de una estrategia digital

Una profesional expone métricas y contenidos ante su equipo. Representa el análisis de audiencias, la comunicación de resultados y la toma de decisiones.

Foto: Walls.io / Pexels



Análisis de resultados comerciales

Equipo de ventas revisando gráficos y datos. La imagen se relaciona con planificación, seguimiento de objetivos y evaluación del rendimiento comercial.

Foto: Silverkblack / Pexels



Comunicación profesional con el cliente

Agente de atención utilizando auriculares para responder consultas. La fotografía transmite concentración, cordialidad y manejo eficiente de la comunicación.

Foto: Ron Lach / Pexels